

CAS AI-driven Real Estate Performance HWZ

Argumentationshilfe für die interne Freigabe

Warum diese Weiterbildung freigeben?

- **Direkter Business Impact:** Entwicklung eines konkreten Use Cases aus dem eigenen Unternehmen mit unmittelbarem Umsetzungsbezug
- **Bessere Investitionsentscheide:** AI-Initiativen können fundiert bewertet, priorisiert und begründet werden
- **Konkrete Umsetzung statt Theorie:** Fokus auf Einführung und Verankerung im Unternehmenskontext
- **Strategischer Fit:** Beitrag zur AI-, Digitalisierungs- und Effizienzstrategie
- **Nachvollziehbarer Return on Investment:** Ergebnis ist ein umsetzbarer Lösungsansatz mit direktem Mehrwert

Ziel der Weiterbildung

Aufbau von Entscheidungs- und Umsetzungskompetenz im Umgang mit AI im Real Estate:

- relevante Use Cases identifizieren und priorisieren
- Business Cases für AI-Initiativen fundiert beurteilen
- Investitions- und Umsetzungsentscheide strukturiert vorbereiten
- AI-Vorhaben im Unternehmen realistisch einführen und steuern

Fokus: Entscheidungsfähigkeit, nicht Technologieverständnis

Konkreter Nutzen für das Unternehmen

- **Direkter Output:** Entwicklung eines realen Use Cases aus dem eigenen Unternehmen
- **Verbesserte Entscheidungsqualität:** fundierte Bewertung von AI-Initiativen und Investitionen
- **Effizienzpotenziale:** Identifikation konkreter Optimierungsansätze in bestehenden Prozessen
- **Risikominimierung:** strukturierter Umgang mit Daten, Governance und regulatorischen Anforderungen

Praxis- und Transferfokus

- Bearbeitung einer eigenen Fragestellung aus dem Unternehmen
- Entwicklung eines belastbaren, argumentierbaren Lösungsansatzes
- Ausarbeitung als strukturierte Zertifikatsarbeit
- Präsentation und Reflexion im Rahmen einer mündlichen Prüfung

Ergebnis: Ein umsetzbarer Anwendungsfall mit direktem Unternehmensbezug

Strategischer Mehrwert

- Beitrag zur AI- und Digitalisierungsstrategie
- Aufbau interner Entscheidungskompetenz im Umgang mit AI
- Reduktion externer Abhängigkeiten (Beratung / Technologie)
- Benchmarking und Austausch mit Führungskräften auf Augenhöhe

Rahmendaten

- **Format:** berufsbegleitend (17 Präsenztage, davon 7 an Samstagen – reduziert die Abwesenheit im Arbeitsalltag)
- **Abschluss:** CAS (15 ECTS)
- **Kosten:** CHF 10'900
- **Teilnehmende:** max. 26 (Führungskräfte / erfahrene Professionals)

Warum sich die Freigabe lohnt

- Konkreter Output statt reinem Wissen
- Direkter Nutzen für das Unternehmen durch eigenen Use Case
- Verbesserung von Entscheidungs- und Umsetzungskompetenz
- Beitrag zur strategischen Weiterentwicklung und Wettbewerbsfähigkeit