

HORTUS in Allschwil, klimatisiert mit Riotherm.

Sales Manager Riotherm Klimatechnik, 100% (a)

Als Sales Manager Riotherm Klimatechnik entwickelst du den Markt für unsere Heiz- und Kühlsysteme weiter. Du erkennst Bauprojekte früh, berätst Architekten, Planer und Immobilieninvestoren und bringst Riotherm in die Konzept- und Planungsphase ein.

Deine Basis ist Sulgen. Für Kunden, Projekte und Fachveranstaltungen bist du regelmässig in der Schweiz und im europäischen Ausland unterwegs und arbeitest intern eng mit Technik, Projektleitung und Marketing zusammen.

Willkommen in einer Arbeitswelt mit Substanz.

Bei Erich Keller arbeiten Menschen, die gestalten, planen, fertigen, montieren, koordinieren und weiterdenken. Gemeinsam schaffen wir Räume, Arbeitsplätze und technische Lösungen, die im Alltag bestehen müssen. Unsere Aufgaben sind vielseitig. Die Anforderungen sind hoch. Dafür siehst du jeden Tag, was deine Arbeit bewirkt.

Deine Aufgabe.

Du führst Verkaufsprojekte von der Projektidentifikation bis zum Vertragsabschluss und entwickelst Kundenbeziehungen weiter. Dabei verbindest du technische Beratung, Marktbearbeitung und eine verlässliche Pipeline-Steuerung.

Was du bei uns bewegst.

- Du identifizierst relevante Bauvorhaben und positionierst Riotherm früh bei Architekten, Planern und Investoren.
- Du berätst Kunden technisch und erarbeitest Lösungskonzepte mit unseren internen Fachpersonen.
- Du erstellst Angebote, führst Vertragsverhandlungen und begleitest Verkaufsprojekte bis zum Abschluss.
- Du entwickelst bestehende Kundenbeziehungen weiter und sorgst für eine frühe Einbindung bei Folgeprojekten.
- Du steuerst Pipeline und Forecast und vertrittst Erich Keller an relevanten Fachveranstaltungen und Messen.

Was du mitbringst.

- Du verfügst über eine technische oder planerische Grundausbildung mit Weiterbildung oder ein Studium in Architektur, Gebäudetechnik oder einem vergleichbaren Fachgebiet.
- Du verstehst Gebäudekonzepte, Energieeffizienz sowie Heiz- und Kühlsysteme und kannst technische Zusammenhänge verständlich erklären.
- Erfahrung im technischen Verkauf oder eine Verkaufsweiterbildung erleichtert dir den Einstieg; ein Netzwerk in Architektur, Planung oder Immobilien ist ein Plus.
- Du führst deinen Markt verbindlich und behältst auch bei längeren Entscheidungsprozessen den Überblick.
- Du kommunizierst sicher auf Deutsch. Englisch und/oder Französisch sind von Vorteil; Reisetätigkeit gehört zur Funktion.

Deine Benefits

- Attraktives Grundsalar plus Erfolgsbeteiligung
- Weiterbildung & Entwicklung: geförderte Weiterbildungen und interne Entwicklungspfade
- Dienstalterbonus: Treue wird belohnt
- Gleitende Arbeitszeiten: für mehr Spielraum im Alltag
- Ferien: mindestens 25 Tage, Überzeit nach Wahl kompensieren oder auszahlen lassen

Was du bei uns erwarten kannst.**– Attraktives Salär und Erfolgsbeteiligung**

Wir bieten ein faires Grundsalar und beteiligen Mitarbeitende am gemeinsamen Erfolg, wenn die Geschäftsentwicklung es erlaubt.

– Ferien und Überzeit nach Wahl

Du hast mindestens 25 Ferientage und arbeitest mit gleitenden Arbeitszeiten. Überzeit kannst du nach Absprache kompensieren oder auszahlen lassen.

– Weiterkommen ist möglich

Wir unterstützen fachliche Weiterbildungen und interne Entwicklungsschritte – vom Handwerk über AVOR und Projektleitung bis zu technischen oder organisatorischen Funktionen.

– Direkter Austausch

Wir arbeiten mit kurzen Wegen, offenen Informationen und direkter Kommunikation. Man weiss, woran man ist – und woran man gemeinsam arbeitet.

Lernen wir uns kennen.

Passt die Aufgabe zu dir? Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen. Bewirb dich direkt über unser Onlineformular.

Für Fragen zur Stelle ist Christoph Diem, Leiter Verkauf Riotherm, unter +41 71 644 88 47 oder christoph.diem@erichkeller.com für dich da.

Mehr über deine Arbeit, unsere Berufswelten und die Benefits bei Erich Keller erfährst du unter erichkeller.com/karriere.