

**Relazione dell'amministratore delegato
sull'andamento della gestione alla data del 30 giugno 2026
ex art. 2381, co. 5, Codice civile**

Rovereto, 11 settembre 2026

al Consiglio di amministrazione
al Collegio sindacale
al Revisore Legale
della società **GLASS TO POWER S.p.A.**

Signori Amministratori,
Signori Sindaci,
Signori Revisori,

la presente relazione, che viene redatta e presentata alla vostra attenzione ai sensi dell'art 2381 del Codice Civile per illustrare l'andamento della gestione alla data del 30.06.2026.

1. Il generale andamento della gestione nel semestre 01.01 – 30.06.2026

Voce	Descrizione	30.06.2026	30.06.2025	30.06.2024
Attivo				
A)	Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti	0	0	0
B)	Immobilizzazioni	710.887	932.870	1.435.540
I -	Immobilizzazioni immateriali	458.896	580.643	933.115
II -	Immobilizzazioni materiali	251.988	352.227	502.425
III -	Immobilizzazioni finanziarie	0	0	0
C)	Attivo circolante	498.423	498.423	411.805
I -	Rimanenze	56.580	83.707	52.605
II -	Crediti	508.150	335.662	316.880
IV -	Disponibilita' liquide	53.097	79.054	42.320
D)	Ratei & risconti	0	713	709
Attivo totale		1.328.715	1.432.006	1.848.054

Voce	Descrizione	30.06.2026	30.06.2025	30.06.2024
Passivo				
A)	Patrimonio netto	697.042	145.663	727.802
I -	Capitale	199.107	87.996	87.996
II -	Riserva da soprapprezzo delle azioni	495.043	154.896	106.153
IV -	Riserva legale	2.437		
VI -	Altre riserve	1.046.305		
VIII	Utili (perdite) portati a nuovo	-693.459		
IX -	Utile (perdita) dell'esercizio	-352.3921	-97.229	533.653
B)	Fondi per rischi e oneri	0	0	0
C)	Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato	26.916	21.345	17.024
D)	Debiti	501.250	1.194.089	1.027.231
E)	Ratei & risconti	103.507	75.997	75.997
	Passivo totale	1.328.715	1.432.006	1.848.054

Conto economico

Voce	Descrizione	30.06.2026	30.06.2025	30.06.2024
A)	Valore della produzione	223.446	516.877	1.056.130
1)	ricavi delle vendite e delle prestazioni	101.736	16.556	89
4)	Incrementi di immobilizzazioni	0	331.323	
5)	altri ricavi e proventi	121.710	168.998	1.056.041
B)	Costi della produzione	561.240	611.959	488.961
6)	per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	40.004	22.281	8.384
7)	per servizi	194.558	33.971	33.971
8)	per godimento di beni di terzi	32.880	34.731	29.408
9)	per il personale	190.770	167.562	88.937
10)	ammortamenti e svalutazioni	99.650	323.789	326.230
11)	variazioni delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	-79	0	0
14)	oneri diversi di gestione	3.458	4.100	2.031

Margine Operativo Lordo (A - B)	-337.794	-95.082	567.169
--	-----------------	----------------	----------------

C)	Proventi e oneri finanziari	-14.597	-2.147	-33.516
16)	interessi ed altri proventi finanziari	183	90	90
17)	interessi ed altri oneri finanziari	-14.781	-2.147	-33.606

Glass to Power S.p.A.

Capitale Sociale di € 199.107,00 i.v.

Codice fiscale-Partita IVA - n. iscr. Reg. Imprese di Trento: 09640920964

REA di Trento: TN - 230875

Web site: www.glasstopower.com

PEC - glasstopower@seacert.it

Sede legale e operativa

via F. Zeni, 8 - 38068 Rovereto (TN)

☎ (+39) 0464 443305

☎ (+39) 0464 443269

e-mail: info@glasstopower.com

17-bis	utili e perdite su cambi	0	0	0
	Risultato prima delle imposte (A – B ± C ± D)	-352.391	-97.229	533.653
21)	Utile (Perdita) del periodo	-352.391	-97.229	533.653

2. Aggiornamento dei principali fatti di gestione nel semestre 01.01 – 30.06.2026

Ambito fotovoltaico

Nel corso del primo semestre 2026, le attività legate al settore fotovoltaico si sono focalizzate prevalentemente sulla promozione intensiva delle soluzioni offerte da Glass to Power, sul consolidamento della presenza aziendale sul territorio, con particolare riferimento a quello italiano, e sull'acquisizione di nuovi progetti e ordini commerciali.

In attuazione del piano strategico, le azioni intraprese hanno portato al raggiungimento di risultati di rilievo: nel corso del semestre sono stati infatti acquisiti complessivamente cinque nuovi ordini, quattro dei quali sono stati già prodotti e consegnati con successo al cliente entro la fine del periodo. Tali commesse hanno interessato l'intero portafoglio commerciale dell'azienda, confermando l'efficacia della strategia di ampliamento dell'offerta. In particolare, le forniture hanno riguardato la vetrata fotovoltaica Heli-On, la linea Glass-Glass e le soluzioni ad alto valore estetico Artistico Solare.

Parallelamente, l'azienda ha preso parte a diverse attività divulgative e di disseminazione volte ad accrescere la conoscenza delle proprie soluzioni tecnologiche presso il settore dell'architettura. A tal fine, sono stati organizzati seminari formativi presso studi di progettazione e momenti di formazione in collaborazione con gli ordini professionali, culminati in un incontro formativo dedicato a Torino nel mese di giugno 2026. Glass to Power ha inoltre partecipato attivamente ad importanti manifestazioni di settore, tra cui l'evento YED a Vicenza ad aprile 2026 e la fiera Re+Build a Riva del Garda a maggio 2026.

Sul fronte dello sviluppo prodotto, in occasione dell'evento IED di aprile 2026 l'azienda ha presentato ufficialmente, in collaborazione con la realtà partner Sunbell, il nuovo prodotto eLEA. Questa soluzione innovativa è in grado di integrare in un'unica vetrocamera una schermatura solare e un modulo fotovoltaico adibito all'alimentazione della movimentazione della stessa, e ha ottenuto il premio come prodotto più innovativo dell'evento.

A sostegno della crescita aziendale e del costante incremento delle attività da svolgere, nel corso del semestre si è provveduto a un potenziamento dell'organico mediante nuove assunzioni sia nell'ambito dell'ufficio tecnico sia nell'area della diffusione commerciale.

Lastre “wavelength shifters”

Nel corso del primo semestre 2026, le attività relative alla fornitura di prodotti denominati “wavelength shifters” hanno visto il completamento della procedura di gara relativa ad una importante fornitura gestita dall'Istituto Nazionale di Fisica Nucleare.

Parallelamente, è stato mantenuto un contatto diretto e costante con i clienti, al fine di supportare la pianificazione degli ordini futuri. Gli ordini definitivi sono ora previsti per la fine del 2025 / inizio 2026, in linea con la roadmap concordata con gli enti capofila dei progetti.

Progetti di ricerca e innovazione

Relativamente ai progetti di ricerca, a febbraio 2026 si è concluso ufficialmente il progetto europeo MC 2.0.

Proseguono regolarmente le attività all'interno dei progetti di ricerca Unicorn e Track the Twin. Per quest'ultimo, a partire da marzo 2026 è stata assunta una ricercatrice all'interno del framework Horizon Marie Skłodowska-Curie.

Evoluzione prevedibile della gestione nel secondo semestre 2026

Per la seconda metà del 2026, in linea con il piano di sviluppo strategico, le principali attività previste da Glass to Power nell'ambito fotovoltaico sono riepilogate nei seguenti punti.

- Partecipazione a momenti formativi per architetti e ingegneri, fiere ed eventi di settore, al fine di promuovere direttamente i prodotti e rafforzare la visibilità dell'azienda.
- Consolidamento della pipeline commerciale e acquisizione di nuovi ordini.
- Continuazione delle attività di ricerca e sviluppo sui prodotti sviluppati dall'azienda.

Queste attività sono coerenti con il piano strategico e mirano a consolidare la presenza di Glass to Power sul mercato, favorendo la crescita commerciale e la diffusione dei prodotti innovativi nel settore del fotovoltaico integrato nell'edilizia.

Nell'ambito dei prodotti "wavelength shifters" si prevede il completamento della procedura di gara per l'importante ordine gestito dall'Istituto Nazionale di Fisica Nucleare, con il conseguente avvio delle attività produttive.

In originale firmato:

p. Glass to Power S.p.A.
l'Amministratore Delegato
(Claudio Castellan)