



Vinařský Institut za podpory Vinařského fondu ČR si vás dovoluje pozvat na seminář

# JAK ÚSPĚŠNĚ PREZENTOVAT VÍNO A DOSÁHNOUT TAK VYŠŠÍCH PRODEJŮ ZA VYŠŠÍ CENY

*Seminář povede pan  
IVO DVOŘÁK.*



Seminář je zaměřený na cílenou prezentaci vína jednotlivým zákaznickým skupinám:

- I. konečný zákazník
- II. gastronomie HoReCa
- III. obchodní společnost – velkoobchod, řetězec

- Praktické cvičení prezentačních dovedností s důrazem na kategorii „víno“
- Úskalí obchodního vyjednávání s jednotlivými zákaznickými skupinami
- Péče o zákazníka, zvyšování loajality zákazníků
- Podpora prodeje vín
- Praktické rady

**Hotel Galant Mikulov**

**25. 1. 2011 od 13 do 17 hod.**

**Špičkový sommelier a viceprezident  
Asociace sommelierů ČR s dlouholetou praxí  
v oblasti gastronomie a maloobchodních řetězců:**

1991–1994 Restaurant Vltava, sommelier

1994–1999 Restaurant Flambée, restaurant manager a sommelier

2000–2004 Bohemia sekt, a. s., manager HORECA

2004–2006 Spar ČR, manager nákupu víno a destiláty

2006–2010 Makro Cash a Carry ČR, s. r. o., head sommelier

**CENA SEMINÁŘE 490 Kč.**

Seminář objednávejte na:

**[www.vinarskyinstitut.cz](http://www.vinarskyinstitut.cz)** (sekce nabídka vzdělávání)

e: **[lucie.pilarova@vinarskyinstitut.cz](mailto:lucie.pilarova@vinarskyinstitut.cz)**,

t: **+420 725 424 423**