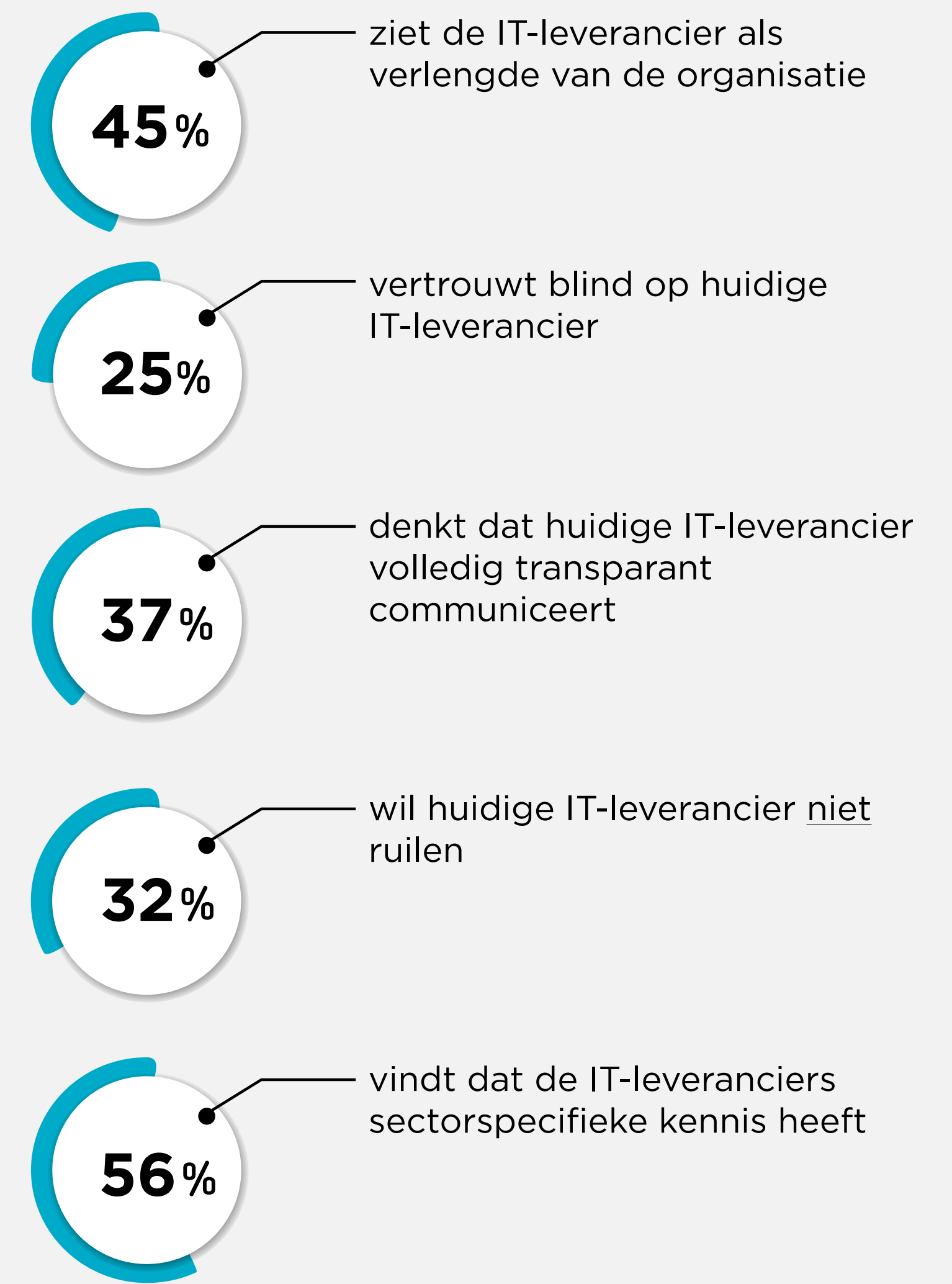


**SLECHTS KWART
IT-BESLISSERS
VERTROUWT
BLIND OP HUIDIGE
IT-LEVERANCIER**

VAN IT-LEVERANCIER NAAR STRATEGISCHE IT-PARTNER

Het vinden van de juiste IT-leverancier is cruciaal. Alleen zo kun je samen het verschil maken en gezamenlijke ambitie en groei centraal stellen. Hoe kijken IT-beslissers naar de relatie met hun IT-leverancier? En welke aspecten van de samenwerking vinden zij belangrijk?

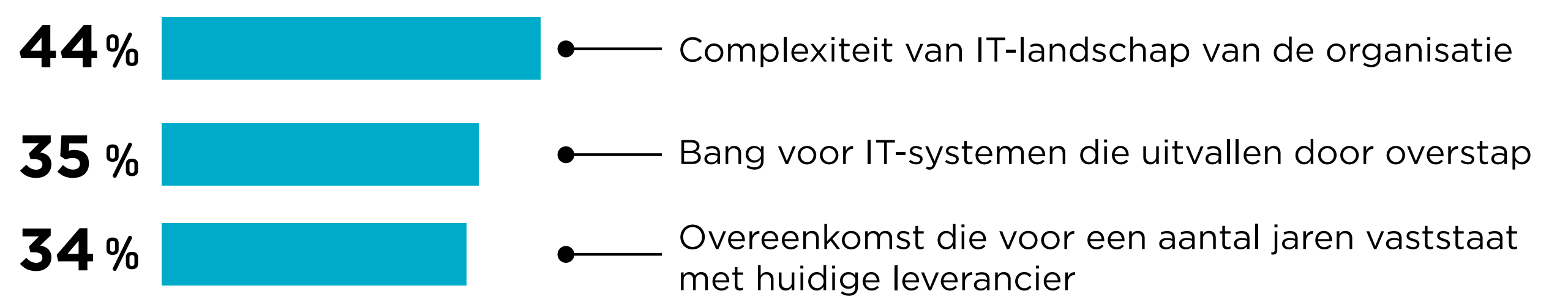
RELATIE MET HUIDIGE IT-LEVERANCIER: NIET ALTIJD EEN MATCH MADE IN HEAVEN



WANNEER DE WEGEN SCHEIDEN

Een overstap naar een andere IT-leverancier is vaak niet eenvoudig.

Dit maakt het lastig om over te stappen naar een andere IT-leverancier



NIEUWE KEUZE

Hierop baseren IT-beslissers de keuze voor een nieuwe IT-leverancier

- 1 Betrouwbaarheid (45%)
- 2 Prijs-kwaliteitverhouding (29%)
- 3 Flexibiliteit (26%)
- 4 Toekomstgericht (25%)

HUIDIGE KEUZE

Hierop baseerden IT-beslissers de keuze voor de huidige IT-leverancier destijds

- 1 Betrouwbaarheid (34%)
- 2 Prijs-kwaliteitverhouding (33%)
- 3 Kennis (23%)
- 4 Sectorspecifieke kennis (22%)

**IT-beslissers
verwachten meer
flexibiliteit en een
toekomstgerichte
aanpak van een
nieuwe
IT-leverancier.**

Bouwen aan een digitale toekomst

“De juiste IT-leverancier is een strategisch partner die helpt bij het realiseren van jouw groeiambities. Maar dat kan alleen door het samen te doen. Een digitale transformatie gaat immers niet alleen over processen en systemen, maar vooral over mensen. Daarom werken we bij Conclusion MBS mét jou als klant, niet voor jou. Zo bouwen we aan echte partnerships en vormen we in ieder project samen met de klant een team.”

JAN-DOUWE JILDERDA
Directeur Conclusion MBS

Ben je benieuwd naar wat we samen kunnen bereiken voor jouw digitale transformatie? Neem contact op met ons.

Neem contact op