Votre template gratuit de

BUSINESS PLAN



propulse by CA

Mon logo

Nom de mon entreprise

Prénom/NOM
Numéro de téléphone
Adresse-mail

CODE NAF / Nom de l'activité
Indiquer Création ou Reprise d'entreprise
Adresse de l'entreprise
Statut juridique envisagé

1 - Synthèse du projet

Décrivez ici votre objectif en quelques mots.

Exemple : *Mon projet est d'ouvrir un camion de pizzas et burgers*

1. Description des fondateurs et effectif

- Listez ici vos associés (vous compris) (Prénom, Nom, date de naissance, part du capital de la société)
- Indiquez le nombre de salariés envisagé la première année

2. Mon niveau d'avancement

Date de lancement d'activité envisagée

3. Accompagnement

Par un expert-comptable : Oui/Non

Réseau d'accompagnement local : Oui/Non

4. Mon plan de financement simplifié

Mes investissements		Mes financements	
Immobilisations incorporelles (marque, brevet, ...)		Apports des associés	
Immobilisations corporelles (matériels, ...)		Emprunt bancaire sur 8 ans	
Garantie de loyer		Prêt d'honneur sur 5 ans	
Stock de départ			
Trésorerie de départ			
Total		**Total**	

5. Mon activité sur trois ans

	Année 1	Année 2	Année 3
Mes ventes (mon chiffre d'affaires HT)			
Ma marge brute			
Mon excédent brut d'exploitation			
Mon résultat net			
Ma capacité d'autofinancement			
Mon seuil de rentabilité			

2 - Description du projet

Quel est mon projet ?

Décrivez plus longuement votre projet en quelques phrases. Par exemple :

- Ce que vous proposez en matière de produit et d'expérience.
- Pourquoi les clients viendraient chez-vous.
- Où vous proposerez vos services.

Quels sont mes produits ? Mes services ?

Listez un maximum de produits et de services que vous allez proposez, leur prix TTC moyen ainsi qu'une courte description.

Mes offres	Prix moyen TTC	Description
Produit 1	X €	...
Produit 2	X €	...
Produit 3	X €	...

Comment je vends ?

Indiquez comment vous vendez vos produits / services (en ligne, à emporter, sur place, etc.).

Comment je me fais connaitre ?

Listez vos moyens de communication (bouche à oreille, site internet, flyers, publicité en ligne etc.).

Mes moyens de communication	Description

Quels sont mes objectifs ?

Listez vos objectifs à court, moyen et long terme.

Mes objectifs	Description
Court terme	
Moyen terme	
Long terme	

Quelle sera mon équipe sur 3 ans ?

Indiquez l'évolution de la composition de votre équipe les 3 premières années.

Nom du poste	Date de recrutement	Type de contrat	Salaire brut (Mensuel)

Qui vont être mes partenaires ?

Listez vos partenaires : banque, comptable, service public, etc.

Nature du partenaire	Nom du partenaire	Stade d'avancement
Banque	Crédit Agricole	Contacté
Comptable		A contacter
Services publics	France Travail	Contacté

Qui sont mes fournisseurs ?

Listez vos fournisseurs si vous en avez.

Nature du fournisseur	Nom du fournisseur

3 - Description des fondateurs et de la société

Type de projet	Indiquez s'il s'agit d'une Création ou d'une Reprise d'entreprise
Forme juridique envisagée	EI, Micro-entreprise, SASU, SAS, EURL, SARL etc.
Capital social	Montant que vous avez mis dans l'entreprise pour la démarrer et la faire fonctionner.
Associé	Récapitulez ici les informations précédemment listées pour vous et chaque associé. - Prénom / Nom - Date de naissance - Situation actuelle (salarié, au chômage, etc.) - Un résumé du parcours - Part du capital - Salaire brut

4 - Étude de marché

Une étude de marché est une analyse qui permet de comprendre l'environnement dans lequel une entreprise souhaite opérer. Elle sert à évaluer la demande pour un produit ou service, identifier les clients potentiels, comprendre les comportements des consommateurs, et analyser la concurrence. Voici les éléments clés d'une étude de marché :

Quel est le contexte du marché ?

Décrivez l'environnement économique, social et technologique actuel dans lequel votre marché opère.

Quelles sont les tendances du marché ?

Identifiez les mouvements ou changements récents et futurs qui influencent votre secteur, comme les nouvelles technologies ou les évolutions des habitudes de consommation.

Quelle est l'organisation du marché ?

Expliquez comment le marché est structuré, y compris les différents segments de marché et les principaux acteurs.

Quelle est votre zone d'implantation

Indiquez la zone géographique où vous prévoyez de lancer votre entreprise et pourquoi vous avez choisi cet endroit.

Qui sont mes concurrents ?

Listez les principales entreprises qui offrent des produits ou services similaires dans votre zone cible.

Mes concurrents	Points forts	Points faibles

Qui sont mes clients ?

Décrivez les caractéristiques démographiques et comportementales de votre public cible, comme l'âge, le sexe, les préférences, et le pouvoir d'achat.

Découvrez nos étude de marché déjà rédigées !

Accédez gratuitement en 1 clic à une étude de marché complète pour plus de 150 secteurs d'activité.

Télécharger mon étude de marché

5 - Prévisionnel

Indiquez si vous entreprise est assujettie à la TVA ou non.

Quels sont mes investissements ?

Mes investissements	Montant TTC
Total des Immobilisations Incorporelles	
Frais de création de société	
Droit au bail / Pas-de-porte	
Total des Immobilisations Corporelles	
Outils et matériels nécessaires à l'activité	
Travaux / Agencement	
Création site web / Application	
Matériels informatiques	
Garantie de loyer	
Stock de départ	
Trésorerie de départ	
Total des investissements	

Quels sont mes financements ?

Mes financements	Montant TTC
Apport des associés	
Emprunt	
Prêt d'honneur	
Total de mon financement	

* Le taux définitif sera indiqué par l'établissement bancaire

Quelle est la viabilité de mon projet ?

COMPTE DE RESULTATS	Année 1	Année 2	Année 3
Chiffre d'affaires hors taxes Nombre de ventes x Prix ventes hors taxes *Croissance du chiffre d'affaires selon l'année précédente*			
X produit/service par mois au prix moyen de X € HT			
X produit/service par mois au prix moyen de X € HT			
X produit/service par mois au prix moyen de X € HT			

Achat de matières premières et / ou produits finis			

Marge brute Chiffre d'affaires - Achat de matières premières *Proportion de la marge brute sur mon chiffre d'affaires*			

Frais de fonctionnement Charges fixes = charges que je paie tous les mois			
Assurance Pro / Mutuelle			
Abonnement téléphonique / internet			
Honoraire comptable			
Eau, électricite, gaz, bois			
Loyer			

Valeur ajoutée Marge brute - Frais de fonctionnement			

	Année 1	Année 2	Année 3
Salaires et charges patronales Salaires bruts + Charges liées aux salaires			
Gérant assimilé salariés			
Cotisations patronales pour les dirigeants			
Cotisations patronales pour les salariés			
Excédent brut d'exploitation Valeur ajoutée - Salaires et charges patronales *Proportion de l'EBE sur mon CA*			
Dotations aux amortissements Étalement du coût de vos investissements sur leur durée d'utilisation (calculé automatiquement)			
Résultat d'exploitation Excédent brut d'exploitation - Amortissements			
Charges financières Intérêts de l'emprunt (0 € par mois)			
Résultat avant impôts Résultat d'exploitation - Charges financières			
Impôts sur les sociétés			
Résultat net comptable Résultat avant impôts - Impôts sur les sociétés *Proportion du Résultat net sur mon CA*			

Quels sont mes indicateurs financiers ?

	Année 1	Année 2	Année 3
Besoin en Fonds de Roulement Si mon BFR est : - Positif, j'ai un besoin de financement - Négatif, je n'ai pas besoin de financement			
Délais de paiement moyen Fournisseurs			
Montant de ma dette fournisseur en euros			
Délais de paiement moyen des Clients			
Montant des crédits que j'accorde à mes clients			
Capacité d'Auto-Financement (CAF) Si ma CAF est : - Positive, je peux financer mes investissements - Négative, je dois trouver un financement			
Seuil de rentabilité Chiffre d'affaires à réaliser pour atteindre l'équilibre			
Point mort en nombre de jours A partir de combien de jours je dégage du bénéfice			

N'oubliez pas de joindre un Plan de trésorerie sur 3 ans

N’attendez plus pour

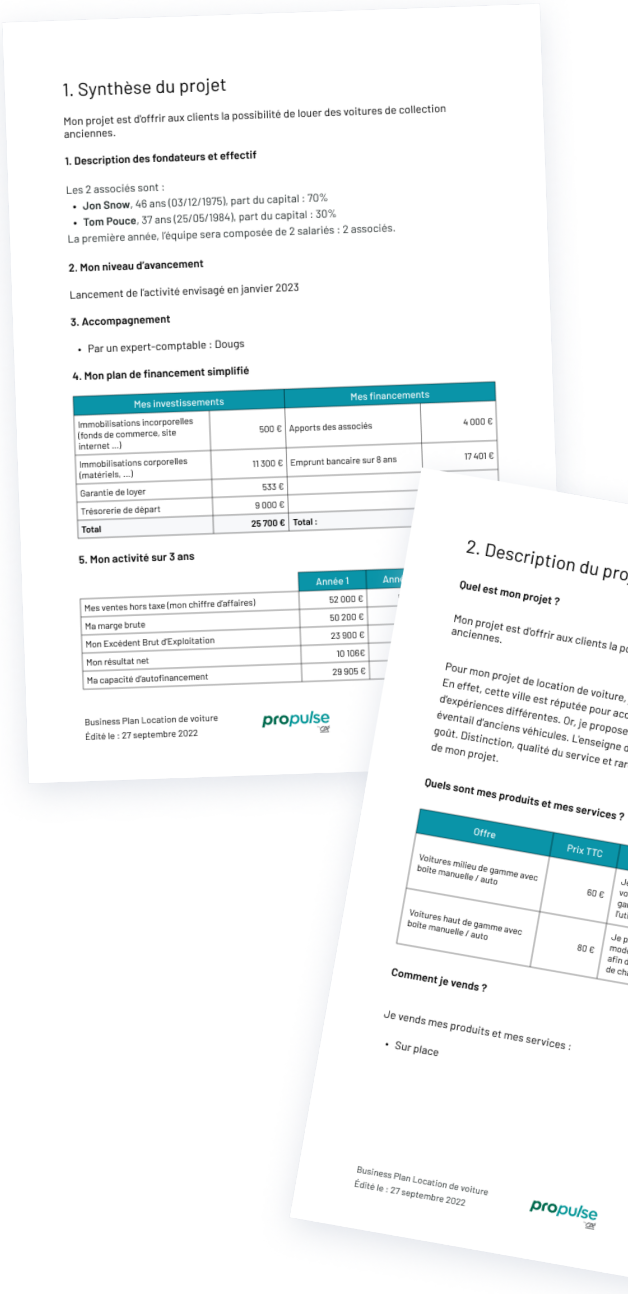
CRÉER VOTRE BUSINESS PLAN !

Découvrez l’outil de business plan Propulse by CA !

Construisez votre business plan pas à pas en quelques clics avec notre outil en ligne gratuit.

Pas besoin d’être un expert en comptabilité, les tableaux financiers sont générés automatiquement !

→ **Commencer mon business plan**



1. Synthèse du projet

Mon projet est d'offrir aux clients la possibilité de louer des voitures de collection anciennes.

1. Description des fondateurs et effectif

Les 2 associés sont :
- **Jon Snow**, 46 ans (03/12/1975), part du capital : 70%
- **Tom Pouce**, 37 ans (25/05/1984), part du capital : 30%

La première année, l'équipe sera composée de 2 salariés : 2 associés.

2. Mon niveau d'avancement

Lancement de l'activité envisagé en janvier 2023

3. Accompagnement

- Par un expert-comptable : Dougs

4. Mon plan de financement simplifié

Mes investissements		Mes financements	
Immobilisations incorporelles (fonds de commerce, site internet ...)	500 €	Apports des associés	4 000 €
Immobilisations corporelles (matériels, ...)	11 300 €	Emprunt bancaire sur 8 ans	17 401 €
Garantie de loyer	533 €		
Trésorerie de départ	9 000 €		
Total	**25 700 €**	**Total :**	

5. Mon activité sur 3 ans

	Année 1	Ann
Mes ventes hors taxe (mon chiffre d'affaires)	52 000 €	
Ma marge brute	50 200 €	
Mon Excédent Brut d'Exploitation	23 900 €	
Mon résultat net	10 106 €	
Ma capacité d'autofinancement	29 905 €	

Business Plan Location de voiture
Édité le : 27 septembre 2022

propulse

2. Description du pro

Quel est mon projet ?

Mon projet est d'offrir aux clients la p
anciennes.

Pour mon projet de location de voiture,
En effet, cette ville est réputée pour ac
d'expériences différentes. Or, je propose
éventail d'anciens véhicules. L'enseigne
goût. Distinction, qualité du service et rar
de mon projet.

Quels sont mes produits et mes services ?

Offre	Prix TTC	
Voitures milieu de gamme avec boîte manuelle / auto	60 €	J vo ga tu
Voitures haut de gamme avec boîte manuelle / auto	80 €	Je p mod afin de ch

Comment je vends ?

Je vends mes produits et mes services :

- Sur place

Business Plan Location de voiture
Édité le : 27 septembre 2022

propulse

propulse by CA