

**NEWRON PHARMACEUTICALS**  
**Vincitore Categoria Early Stage**

**SOCIETÀ**

Newron è una società nata nel marzo 1999 da un'operazione di spin-off del Centro di Ricerche CNS della multinazionale farmaceutica Pharmacia&Upjohn. Newron sta sviluppando in clinica due prodotti: la Safinamide (in fase 3 per il trattamento del morbo di Parkinson ed altre indicazioni terapeutiche) e la Ralfinamide (in fase 2 per il dolore neuropatico e per il dolore post operatorio ed in fase 1 per il dolore infiammatorio).

**INVESTIMENTO (1999)**

Nel 1999 3i ha finanziato la nascita di Newron mediante un'operazione mista di sottoscrizione e di aumento di capitale e prestito obbligazionario convertibile. L'operazione è stata strutturata da 3i e guidata da un team di manager composto dall'Amministratore Delegato della società, dal Responsabile Sviluppo Clinico e dalla Responsabile Ricerche.

Nel luglio 2002 la società ha chiuso un secondo round di finanziamento guidato da 3i, che ha visto l'entrata nel capitale della società Atlas Ventures e Apex Partners. Nel febbraio 2005 la società ha chiuso un terzo round di finanziamento del valore e ha visto l'entrata di altri due partner finanziari (TVM Capital e HBM Partners AG).

**DISINVESTIMENTO (2006)**

Il 12 dicembre 2006 Newron è stata quotata alla Borsa di Zurigo.

**OPERATORE DI PRIVATE EQUITY**

3i, quotato alla Borsa Valori di Londra dal 1994, è tra i leader mondiali nel settore del private equity e Venture Capital, opera sul mercato dal 1945 ed è tra le prime 100 società per capitalizzazione e tra le 250 più grandi società quotate a livello europeo. Dalla sua nascita ad oggi, 3i ha realizzato investimenti per oltre 25 miliardi di Euro grazie ad una serie di sedi dislocate nel mondo. 3i è direttamente presente sui principali mercati internazionali in Europa ed è inoltre 3i è presente in Italia dal 1991 dove opera dalla sede di Milano.

## SELECTIVE BEAUTY

### **SOCIETÀ**

Selective Beauty è una start up attiva nel settore della cosmetica. Con l'apertura in contemporanea di filiali in quattro paesi europei ed il recruiting di un management team di eccellenza, la società è stata in grado di offrire in outsourcing ai marchi licenziatari di prodotti cosmetici una struttura commerciale e di distribuzione allo stesso livello di quella delle filiali delle migliori società.

### **INVESTIMENTO (2001)**

Le motivazioni che hanno spinto Wisequity all'ingresso nella società sono state la combinazione di un modello di business vincente, di un management team eccellente e di una interessante volano di accordi commerciali che, sebbene l'azienda non avesse ancora iniziato a fatturare, validavano il modello di business e contribuivano a portare risorse per la crescita.

Il piano del management prevedeva, in una prima fase, l'affermazione come il più importante distributore di cosmetica a livello europeo e successivamente il passaggio a licenziatario con piena responsabilità sul lancio di nuovi prodotti. Wise ha accompagnato il management nella realizzazione di entrambe le fasi del piano, apportando risorse e condividendo le strategie nelle prime difficili fasi di start up e gestendo con il management importanti acquisizioni di licenze nella seconda fase. Durante il periodo di investimento il gruppo si è ampliato fino alla presenza diretta in 10 paesi che coprono il 70% del mercato mondiale. Il piano di sviluppo ha sempre privilegiato la crescita rispetto alla massimizzazione della redditività, ma al momento dell'uscita la società era in un'eccellente posizione in termini di goodwill commerciale, di management e di potenza distributiva per scalare ulteriormente il proprio modello di business.

### **DISINVESTIMENTO (2006)**

Nel settembre 2006 i fondi hanno accettato un'offerta da parte di un altro operatore di private equity per l'acquisto della loro quota. Tale accordo ha permesso al management di mantenere la maggioranza della società.

### **OPERATORE DI PRIVATE EQUITY**

Wise è specializzata nella gestione di fondi chiusi di private equity che investono in società di piccole e medie dimensioni, con particolare focus sull'Italia. Le opportunità di investimento a cui Wise presta maggiore attenzione sono costituite da Buy Out e da società che necessitando di development capital

## GRUPPO MUTUIONLINE

### SOCIETÀ

Gruppo MutuiOnline SpA è la holding di un gruppo di società di servizi finanziari attivo nel mercato italiano della distribuzione di prodotti di credito tramite internet e telefono e di servizi di outsourcing per processi di credito. L'impresa è stata fondata nel dicembre 1999 con l'intento di colmare il gap che il mercato del credito italiano aveva rispetto a quelli europeo e statunitense.

### INVESTIMENTO (2000)

Nel 2000 il mercato del credito al consumo in Italia era poco sviluppato, caratterizzato dall'assenza di intermediari dei mutui, che venivano per la maggior parte offerti da filiali di istituzioni finanziarie senza specifiche competenze nella vendita di tali prodotti.

Esisteva, quindi, una significativa opportunità non solo di offrire servizi di intermediazione dei mutui senza distribuzione diretta, ma anche di migliorare l'efficacia e l'efficienza del processo sottostante l'approvazione e la concessione dei crediti di istituzioni finanziarie terze grazie all'impiego di nuove tecnologie. Tali intuizioni, oltre alla credibilità del management, giustificarono l'investimento iniziale di Net Partners e Jupiter Venture; vennero in seguito confermate dal positivo andamento della società, dando quindi la fiducia necessaria per procedere attraverso ulteriori conferimenti di capitale.

L'impresa, nel periodo di permanenza dei fondi, si è posizionata leader nel mercato dell'intermediazione di prodotti di credito on-line, con un tasso di crescita medio del fatturato del 65% annuo.

### DISINVESTIMENTO (2007)

Il disinvestimento da parte dei fondi è avvenuto tramite la quotazione della società nel segmento Star di Borsa Italiana nel giugno 2007.

### OPERATORE DI PRIVATE EQUITY

**Net Partners** è una società di venture capital nata nel 1997, ha avuto in gestione tre fondi focalizzati in investimenti in imprese europee nel settore internet.

**Jupiter Venture** è una società di venture capital nata nel 2000 e dedicata ad investimenti in early stage principalmente in Italia.

Il team di Net Partners e di Jupiter Venture che ha seguito l'operazione è confluito in 360° Capital Partners, società di venture capital italo-francese.