

Abstract

È di tutta evidenza come lo sviluppo di un florido mercato secondario porti anche molti vantaggi per il mercato primario del private equity, a partire dalla fase del *fundraising* dei fondi. La consapevolezza per i sottoscrittori di poter trovare più facilmente e velocemente una controparte disposta a subentrare loro come investitore del fondo, può infatti convincere gli investitori più dubbiosi e facilitare la fase di raccolta del *commitment*.

In questa sintetica analisi sulle caratteristiche, il funzionamento e l'evoluzione del mercato secondario di private equity, cercheremo di individuare quali sono i principali *driver* sottostanti all'esistenza e allo sviluppo dello stesso, nel tentativo di comprendere l'attuale scenario del secondario in Italia e intuirne i *trend* futuri.

The development of a thriving secondary market indirectly leads to advantages for the primary private equity funds. In fact, LPs' awareness of the increased likelihood to pursue an exit in the secondary market may facilitate fundraising.

This article provides a brief analysis of the structure and evolution of private equity secondaries. It will identify the key drivers behind the development of the secondary market, in order to understand the current scenario in Italy and outline its future trends.