

Abstract

Nel mercato del private equity gli operatori internazionali, caratterizzati da ingenti risorse, ricoprono un ruolo fondamentale, diversificando la propria attività tra più paesi ed effettuando investimenti di elevato ammontare. In questo contesto l'Italia gioca un ruolo di primaria importanza e, negli ultimi anni, ha visto una crescita significativa sia del numero di investimenti, sia di quello dei soggetti internazionali attivi nel paese. Il peso dell'Italia non è cresciuto solamente in termini assoluti, ma anche rispetto agli altri principali paesi europei, configurandosi come uno dei target privilegiati nelle decisioni di investimento. In particolare, le imprese scelte sono caratterizzate da dimensioni medio-grandi, hanno sede principalmente nel Nord Italia e sono oggetto di operazioni di maggioranza. A livello settoriale, operano non solo nei comparti tipici dell'industria italiana, quali i beni e servizi industriali e la moda, ma anche in settori innovativi, quali l'ICT e il medicale.

International GPs play a very important role in the private equity market, managing huge amounts of money and investing in different countries. In this scenario, Italy has a significant position and in recent years, it has seen a growth both in the number of investments and in the number of international GPs investing in the Country. The importance of Italy has increased also in comparison with other European countries, representing one of the main target for international players. They choose medium and large sized companies, especially based in the North of the Country, and acquire them through majority deals. In terms of sectors, in Italy GPs invest mostly in traditional sectors, such as industrial products and services and fashion, but also in innovative ones, such as ICT and healthcare.