Als **weltweite Experten** in der Aluminiumumformung ist es unsere Vision, die Entwicklung nachhaltiger Mobilität voranzutreiben und die Lebensqualität mit innovativen, kreativen und funktionalen Aluminiumlösungen zu verbessern.

NEUMAN ALUMINIUM

Arbeiten Sie mit uns an den Möglichkeiten, die Aluminium bietet als:

KEY ACCOUNT MANAGER:IN - NEUKUNDEN (M/W/D)

Neuman Aluminium Strangpresswerk GmbH | Marktl, Lilienfeld

WAS IST DIE ROLLE?

- Eigenverantwortliche Akquise von Neukunden sowie Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen im gesamten DACH-Raum
- Identifikation und Analyse von Marktpotenzialen sowie Entwicklung von Strategien zur Kundengewinnung
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen zur Netzwerkpflege
- Zentrale Schnittstelle zu Kunden sowie Koordination der relevanten Abteilungen bei Neuanfragen und Projekten
- Stetige Verbesserung der Ertragskraft im Kundensegment

WAS ERWARTEN WIR?

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Vertriebserfahrung
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundenakquise und im Aufbau von Kundenbeziehungen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick hohe Eigenmotivation und Zielorientierung
- Hohe emotionale Kompetenz, Proaktivität und Begeisterungsfähigkeit
- Nach Abschluss des strukturierten und individuellen Onboardings Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets ca. 50%
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Leistungsgerechte, marktkonforme Entlohnung ist für uns selbstverständlich. Bei Erfüllung der Mindestanforderungen bieten wir € 4.000,- (brutto, 38,5h/Woche). Das tatsächliche Gehalt besprechen wir gerne persönlich mit Ihnen.

Jetzt bewerben:

WAS BIETEN WIR?

Mobilitäts-förderung	Familien-unternehmen	Umwelt-bewusstsein
Metaller KV	Wohnen	Onboarding

www.neuman.at/karriere