



PRO_MOV
by Reskilling 4 Employment



Sofia, ajudante de cozinha durante 6 anos.

O Sofia foi ajudante de cozinha durante 6 anos e agora está em formação para ser **Assistente de Loja**. Com o PRO_MOV vai sempre a tempo de mudar o rumo da sua carreira e (re)qualificar-se para o futuro que sempre quis.

O seu futuro (re)começa agora.

Saiba mais | inscreva-se em pro-mov.pt



Fundadores



Institucionais



Empresas Participantes



Sofia,
ajudante de cozinha
durante 6 anos.

Agora está em formação
para ser **Assistente de Loja.**

Formação prática e especializada do IEFP

Duração: 6 meses
(3 meses formação
teórico-prática + 3 meses
formação prática em
contexto de trabalho -
FPCT)

O curso garante:

- Formação remunerada
- Componente prática em contexto de trabalho com a participação de formadores/colaboradores das empresas parceiras
- Formação prática em contexto de trabalho - FPCT em reconhecidas empresas do setor (remunerada)
- Elevada empregabilidade no setor
- Oportunidade única de especialização

O seu futuro (re)começa agora.

Saiba mais | inscreva-se em pro-mov.pt



Fundadores



Sonae



Nestlé

SAP

Institucionais

BRP

CIP
CONFEDERAÇÃO EMPRESARIAL
DE PORTUGAL

Empresas Participantes



galp



Millennium
bcp



Salvador
Caetano



intelcia

Aposte no seu futuro!
INSCREVA-SE JÁ!

Formação para Assistente de Loja.

PERFIL PRETENDIDO:

- Habilitações Literárias 12º ano (mínimo)
- Competências técnicas (fator valorizado)
- Residência na Grande Lisboa (Lisboa, Cascais, Sintra e Oeiras)
- Boa capacidade de comunicação e orientação para o cliente
- Apresentação pessoal cuidada e facilidade no contacto interpessoal
- Resiliência

PROCESSO DE SELECÇÃO PARA A FORMAÇÃO:

- Análise Curricular e Certificado de Competências
- Análise de Competências e Característica
- Entrevista Final

CONTEÚDOS DA FORMAÇÃO:

A Formação terá uma componente teórico-prática (300h) distribuída pelos módulos descritos abaixo, e uma componente em contexto prático de trabalho (400h).

- Mód. 1 Comunicação interpessoal e assertividade
- Mód. 2 Organização pessoal e gestão do tempo
- Mód. 3 Atendimento e venda presencial
- Mód. 4 Seguimento e fidelização de clientes
- Mód. 5 Apresentação, argumentação e fecho de vendas
- Mód. 6 Merchandising
- Mód. 7 Gestão de stocks
- Mód. 8 Gestão de reclamações e conflitos com clientes/fornecedores

O seu futuro (re)começa agora.

Saiba mais | inscreva-se em pro-mov.pt